

HÔTELLERIE DE PLEIN AIR



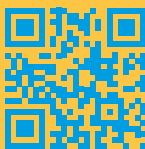
BDO
partenaire des
acteurs du HPA

BDO

Des experts- comptables dédiés à l'HPA, une vision prospective au-delà des chiffres !

Avec 25 ans d'expérience dans l'Hôtellerie de Plein Air, les spécialistes de BDO connaissent les enjeux du marché et accompagnent les acquéreurs et gestionnaires de camping tout au long de leur projet.

Retrouvez toutes
nos offres sur :
www.bdo.fr\hpa





► **Accompagner votre développement auprès des futurs acquéreurs et gestionnaires de camping.**

Véritable partenaire, nous vous soutenons dans la promotion de vos actions de sensibilisation.

► **CONSEIL**

Comment choisir le camping à racheter ?

► **GESTION**

Comment améliorer la gestion de votre exploitation ?

► **STRATÉGIE**

Quel est le potentiel de développement de votre camping ?

► **EXPERTISE**

Combien vaut réellement votre camping ?

▶ **Former, sensibiliser, conseiller vos clients et vos équipes.**

Nous intervenons régulièrement dans le cadre de formations, conférences et expertises, auprès de différents partenaires de l'hôtellerie de plein air :

- ▶ Les fédérations départementales
 - ▶ Les chambres de commerce et de l'industrie
 - ▶ Les comités départementaux du tourisme
 - ▶ Les banques : Crédit Maritime, Banque Populaire, CIC
 - ▶ La revue "OT" (L'officiel des terrains de camping)
-

Proposez des formations personnalisées et adaptées aux problématiques du HPA.

Parmi les plus prisées :

- ▶ Reprendre un terrain de camping : Six étapes clés pour réussir son acquisition
- ▶ Bâtir une stratégie financière et réussir son business plan
- ▶ Le choix des investissements et leur financement
- ▶ Anticiper les difficultés de trésorerie et les accidents de parcours : la mécanique si particulière de l'HPA
- ▶ Ratios de gestion Hôtellerie de Plein Air : votre camping aujourd'hui... et demain !



NOS RÉFÉRENCES

- ▶ **Fédérations départementales et régionales** (*Midi Pyrénées, Bretagne, Vendée, Pays de Loire, Aveyron, Rhône-Alpes...*).
- ▶ Intervention lors des assemblées générales sur différents thèmes (ratios, problèmes de trésorerie, évaluation, plan de financement).
- ▶ Accompagnement des primo-accédant et des clients voulant développer leur activité (aide à l'acquisition de terrains de camping et montage des dossiers de financement).
- ▶ **Flower**
Accompagnement de la chaîne et formation des adhérents.
- ▶ **Sandaya**
Évaluation des terrains de camping acquis.
- ▶ **Siblu**
Évaluation du groupe, accompagnement à l'acquisition de terrain de camping, accompagnement à la négociation avec organismes publics.
- ▶ **Banque** (Bpce, CIC, CMO...)
Formation spécifique HPA pour les responsables régionaux.

VOS CONTACTS EN RÉGIONS

Grand Ouest

olivier.gautron@bdo.fr

bruno.ravard@bdo.fr

Tél. 02 51 22 98 11

Rhône-Alpes

gregoire.bisson@bdo.fr

Tél. 04 75 84 84 84

Provence-Alpes-Côte d'Azur

nicolas.louis@bdo.fr

Tél. 04 94 48 60 40

BDO

113 rue de l'Université

75007 Paris

contact@bdo.fr

Tél. 01 58 36 04 30

www.bdo.fr
contact@bdo.fr

