

EXPERTISE COMPTABLE | AUDIT | CONSEIL



HÔTELLERIE DE PLEIN AIR

ÉVALUER
DÉVELOPPER
GÉRER VOTRE
ACTIVITÉ



BDO **CONSEIL** **SPÉCIALISÉ** **EN HPA**

Une approche concrète du secteur

Nous accompagnons les gestionnaires de camping dans toutes leurs démarches de l'achat à la cession mais également l'ensemble des acteurs du HPA.

Nos clients sont ainsi :

- ▶ Des constructeurs et distributeurs de mobil-homes
- ▶ L'hôtellerie : chaînes internationales, groupes et de nombreux indépendants

Des partenariats solides avec des acteurs incontournables du HPA

Nous intervenons régulièrement dans le cadre de formations, conférences et expertises, auprès de différents partenaires de l'hôtellerie de plein air :

- ▶ Les fédérations départementales
 - ▶ Les chambres de commerce et de l'industrie
 - ▶ Les comités départementaux du tourisme
 - ▶ Les banques : Crédit Maritime, Banque Populaire, CIC
 - ▶ La revue "OT" (L'officiel des terrains de camping)
-

“Spécialistes de l'hôtellerie de plein air depuis plus de 30 ans, nous mettons à votre service une palette de compétences pluridisciplinaires : expertise comptable, ressources humaines, stratégie d'entreprise, audit et formation.”



Parmi nos clients

- ▶ CAMP'ATLANTIQUE
 - ▶ FLOWERS
 - ▶ SANDAYA
 - ▶ SIBLU
 - ▶ VACANCES DIRECTES
 - ▶ VAGUES OCÉANES
 - ▶ MS VACANCES
 - ▶ SUN MARINA
 - ▶ PÔLE SERVICES
 - ▶ GAIN
 - ▶ Et + de 250 références dans des campings de toutes tailles
-

BDO : local et international

BDO, cabinet d'expertise comptable, d'audit et de conseil accompagne les dirigeants d'entreprises à chaque étape de leur développement en couvrant les enjeux comptables, financiers, fiscaux et sociaux. BDO allie le local et l'international par sa présence en France et dans 151 pays.

DES EXCLUSIVITÉS HPA RECONNUES PAR LA PROFESSION & DÉVELOPPÉES POUR VOUS

Grâce à nos échanges permanents avec les professionnels du secteur de l'hôtellerie de plein air, nous avons développé des services et des outils exclusifs pour répondre à des problématiques précises.

CAMP'EVAL

Logiciel d'évaluation de camping pour définir les forces et faiblesses, les perspectives d'évolution et le prix de votre terrain.

L'AUTO DIAG' HPA

40 questions pour une analyse complète de vos forces, vos points de vigilance et vos points d'amélioration.

L'OBSERVATOIRE ÉCONOMIQUE ET FINANCIER

Pour analyser les ratios du secteur HPA et vous positionner suivant les normes.

DES FORMATIONS SPÉCIFIQUES

Sur le contrôle de gestion, la reprise d'un camping et la gestion sociale.



*Ils parlent
de nous !*

Évaluer son terrain

Dans le cadre de la transmission et afin d'évaluer le potentiel de notre terrain, notre expert-conseil BDO a réalisé un audit comptable, financier, juridique et commercial. Ce diagnostic a permis non seulement d'identifier les forces et faiblesses de notre terrain mais, également, d'évaluer ses perspectives d'évolution et son prix.

*Céline Martineau,
Camping Le Pin Parasol*

Reprendre un camping

Les compétences techniques et la connaissance du secteur HPA de BDO ont été de réels avantages pour sécuriser notre opération de reprise, négocier le prix et finaliser le projet.

*Christophe Chailloleau,
Camping Les Pirons*

Être accompagné pour se développer

À chaque projet, nous interrogeons notre expert-conseil BDO. Sa connaissance du secteur de l'HPA et son expertise pluridisciplinaire sont de véritables atouts dans le cadre de notre développement.

*Thierry Guignard,
Groupe Camp'Atlantique*



**DES COMPÉTENCES
PLURIDISCIPLINAIRES
POUR ACCOMPAGNER
TOUS VOS PROJETS**



CONSEIL

Comment choisir le camping à racheter ?

Nous vous proposons un accompagnement personnalisé pour :

- ▶ Diagnostiquer les forces et faiblesses de l'établissement
- ▶ Évaluer son potentiel et définir le juste prix
- ▶ Trouver des financements
- ▶ Optimiser votre développement après la reprise

GESTION

Comment améliorer la gestion de votre exploitation ?

Nos compétences pluridisciplinaires nous permettent d'être à vos côtés pour :

- ▶ Optimiser votre organisation administrative, commerciale et comptable
- ▶ Mettre en place des indicateurs de gestion
(Tableau de bord, suivi de trésorerie, évolution des marges)
- ▶ Administrer le personnel (paie, contrat de travail...)

STRATÉGIE

Quel est le potentiel de développement de votre camping ?

Grâce à une connaissance solide de votre environnement, nous pouvons :

- ▶ Réaliser un audit opérationnel et des prévisions financières
- ▶ Rédiger des rapports de qualité à présenter aux banques, partenaires, associés...
- ▶ Vous conseiller sur le choix des investissements à réaliser
- ▶ Mettre en place une politique commerciale

EXPERTISE

Combien vaut réellement votre camping ?

Dans le cadre d'une démarche structurée et éprouvée, nous intervenons pour :

- ▶ Analyser les performances et le positionnement de votre exploitation
- ▶ Estimer le meilleur prix de vente
- ▶ Calculer votre retour sur investissement
- ▶ Mettre en œuvre votre projet

Vos contacts en régions

Grand Ouest

olivier.gautron@bdo.fr
Tél. 02 51 22 98 11

Rhône-Alpes

gregoire.bisson@bdo.fr
Tél. 04 75 84 84 84

Provence-Alpes-Côte d'Azur

nicolas.louis@bdo.fr
Tél. 04 94 48 60 40

BDO

113 rue de l'Université
75007 Paris
contact@bdo.fr
Tél. 01 58 36 04 30